

Hofleverancier Widenhorn is al sinds 1919 actief als leverancier van metaalbewerkingsbedrijven, waarvan de afgelopen 40 jaar als specialist op het gebied van productie- en productoptimalisatie voor plaatbewerking.



# ‘Software is niet eng als je het praktisch maakt’



Widenhorn laat vaak gebruikersverhalen publiceren in MetaalNieuws. “Deze worden altijd erg goed gelezen”, is de ervaring van directeur Anco Euser. “Ze geven bedrijven een veel beter idee van hoe onze producten werken dan een artikel over ons product zelf. In 2019 en 2020 stond een gebruikersverhaal van één van onze klanten in de Top 10 van best gelezen artikelen. Dat zegt toch ook alles.”

Anco Euser mag zelf ook graag schrijven. Dat kwam uitstekend van pas, toen Widenhorn in 2019 het 100-jarig bestaan vierde. Ter gelegenheid van die mijlpaal publiceerde het bedrijf een indrukwekkende bedrijfsbiografie, die vrijwel geheel in eigen beheer is gemaakt. Ook werd Widenhorn bekroond met het Predicaat Hofleverancier. “Dat was een bijzonder moment dat we konden delen met al onze klanten, leveranciers en partners”, blikt Euser terug. “Het cadeau van MetaalNieuws was ook erg leuk, onze eigen voorpagina. Deze heeft een prominente plek gekregen in ons bedrijfspand.”

## Naamsbekendheid

Euser onderhoudt een lange relatie met MetaalNieuws. Hij herinnert zich de eerste kennismaking nog heel goed: “Dat was in 2003. Ons bedrijf deed toen werkelijk niets aan marketing. Buiten de beurzen dan, maar daar werd dan geen aandacht aan geschonken in de bladen. Dus ik zocht een goed platform om eens te proberen of dat werkte. Ik kwam terecht bij MetaalNieuws. Toen de advertentie geplaatst was, kregen we heel veel reacties. Die advertentie is de start geweest van inmiddels bijna 20 jaar samenwerking. Tegenwoordig krijg je niet heel veel directe reacties meer. Die komen vaak via internet en dan is de bron niet heel goed te achterhalen. Maar de artikelen en advertenties worden altijd enorm goed gelezen. Ze hebben enorm bijgedragen aan onze naamsbekendheid.”

## Alles voor plaatbewerking

Hofleverancier Widenhorn is al sinds 1919 actief als leverancier van metaalbewerkingsbedrijven, waarvan de afgelopen 40 jaar als specialist op het gebied van productie- en productoptimalisatie voor plaatbewerking met behulp van CAD/CAM, DNC, calculatie, automatisch nesten, laserlenzen, snijonderdelen, gereedschappen, lasersystemen en desktop waterjets. Hiermee biedt Widenhorn een compleet aanbod voor ieder plaatbewerkingsbedrijf, waarbij de nadruk ligt op gebruiksvriendelijkheid in gebruik en directe besparing op materiaal, machinetijd en mensuren. “Zeker in een tijd waar materiaal schaars is en mensen moeilijk te vinden zijn, is slimme automatisering een absolute must om met dezelfde mensen, machines en materialen meer omzet te kunnen maken”, zegt Euser.

## Direct profijt van investering

Met meer dan 700 klanten heeft Widenhorn veel bijzondere relaties.

“Eigenlijk heeft iedere opdracht wel iets bijzonders. Ik zou veel klanten tekort doen door er een te noemen. Maar ik kan wel vertellen hoe in het algemeen te werk gaan en wat ons net even anders maakt. We geven altijd eerst een klantspecifieke demonstratie zowel van de software als onze machine. De klant overhandigt zijn bestanden en daarmee zien ze gelijk of onze oplossing voor hun producten ook werkt, zonder dat we het voorbereiden. Vervolgens proberen we goed te begrijpen waar de pijnpunten van het bedrijf liggen. Zo kunnen we daarmee starten en het zo praktisch mogelijk maken. Op die manier is het ook goed te overzien. Software is vaak eng. Maar niet als je het praktisch maakt. We richten het hele systeem in, geven een praktijkgerichte training en assisteren bij de eerste productie. Op die manier is de klant verzekerd van een soepele en snelle implementatie en heeft hij direct profijt van zijn investering.”

## Meer maatwerk

Voor de komende jaren verwacht Euser dat zijn bedrijf stabiel blijft en niet heel hard zal groeien. “Dat is ook absoluut geen doelstelling. We willen gewoon zo goed mogelijk ons werk doen en bedrijven helpen zo slim mogelijk te produceren. Daarvoor ontwikkelen we zelf ook steeds meer maatwerk, dat onze standaard oplossingen nog beter maakt. Zo zijn we nu met een logistieke oplossingen bezig. Want je kan een laser wel volledig automatiseren, maar de producten moeten nog wel op de juiste plek komen en dat stukje gaan we ook digitaliseren, zodat real-time het gehele proces inzichtelijk is, van ontwerp, nesting, automatisering, snijresultaat tot het product in een doos in de stelling gereed melden.”

## Widenhorn

Ambachtsweg 3  
3161 GL RHOON  
010-8209550  
[www.widenhorn.nl](http://www.widenhorn.nl)